

PROGRAMME DE FORMATION



Se développer grâce à son réseau

1 journée

Formation : Développer ses affaires grâce à son réseau

Optimiser au mieux la gestion et le développement de son réseau professionnel.

PROGRAMME :

1 - Les fondamentaux

- Pourquoi réseauter ?
- Les différentes solutions sur le marché. Comment choisir !
- Construire sa propre démarche de networking
- Découvrir le potentiel exponentiel de son réseau

2 - Le réseau physique

- Les principes fondamentaux
- Construire son discours et se fixer des objectifs
- Le retour des supports et rdv physiques, comment les exploiter efficacement
- L'attitude réseau : les 10 règles d'or à utiliser !
- Indicateurs : suivre le développement de son réseau physique

3 - Le réseau en ligne

- Les outils les plus efficaces et les bonnes pratiques
- Mettre en place une stratégie d'e-réputation
- Publier du contenu (texte et média)
- Entretenir efficacement son réseau sur le web
- Indicateurs : suivre le développement de son réseau en ligne

4 - LinkedIn : un atout majeur

- Le potentiel inexploité de LinkedIn
- Construire un profil remarquable et impactant
- Générer de contacts qualifiés
- Publication et diffusion de contenu