

## PROGRAMME DE FORMATION



---

# Se développer grâce à son réseau

*1 journée*

# **Formation : Développer ses affaires grâce à son réseau**

*Optimiser au mieux la gestion et le développement de son réseau professionnel.*

## **PROGRAMME :**

### **1 - Les fondamentaux**

- Pourquoi réseauter ?
- Les différentes solutions sur le marché. Comment choisir !
- Construire sa propre démarche de networking
- Découvrir le potentiel exponentiel de son réseau

### **2 - Le réseau physique**

- Les principes fondamentaux
- Construire son discours et se fixer des objectifs
- Le retour des supports et rdv physiques, comment les exploiter efficacement
- L'attitude réseau : les 10 règles d'or à utiliser !
- Indicateurs : suivre le développement de son réseau physique

### **3 - Le réseau en ligne**

- Les outils les plus efficaces et les bonnes pratiques
- Mettre en place une stratégie d'e-réputation
- Publier du contenu (texte et média)
- Entretenir efficacement son réseau sur le web
- Indicateurs : suivre le développement de son réseau en ligne

### **4 - LinkedIn : un atout majeur**

- Le potentiel inexploité de LinkedIn
- Construire un profil remarquable et impactant
- Générer de contacts qualifiés
- Publication et diffusion de contenu