GRISBY MAG'

Mai 2020

« Les entrepreneurs ça ose tout, c'est même à ça qu'on les reconnait. »

N°22 NUMÉRO



■ Et aussi =



by Thomas Edison



GRISBY QUIZZ

ES-TU CALÉ EN ? DROIT DES AFFAIRES ?



RED vs BLUE « Live ou Online »

Dr Biz & Mister Ness

« Du réseau » à tous les étages!



Créated Carburated & Imprimed





JESSICADroit & Business

« Évidemment que la période de confinement a provoqué un joyeux bordel niveau juridique. Mais justement, c'est là où je m'éclate! »



Attentive depuis toute petite à des détails dont le commun des mortels n'a même pas le moindre début du commencement d'une prise de conscience, notre championne du droit s'est toujours posé des questions inattendues. Ca a commencé très tôt, notamment en regardant le club Dorothée! Si, si, vraiment. Exemple: Albator ok, il est cool son vaisseau mais a-t-il bien contractualisé le financement en crédit bail ? Et celui concernant l'exploitation du bâtiment incluant la valorisation des options à tendance subordinatoire conséquentes à la définition du prix fixé à variation variable sur base des taux d'intérêt induits aux pénalités de retard à payer d'avance indéxées sur l'évolution relative des frais entubatoires sur mesure asymptotique corrélée au degré d'application avec cotangente sur l'infini clairement indiquée sur le contrat page 348, paragraphe 2, alinéa 28, 6ème tiret...

Parce qu'au niveau de l'option d'achat elle était déjà sûre que ça aller poser des problèmes, notamment s'il y avait des éraflures sur la carlingue au moment de l'application du contrat au retour dans le port spatial de la planète Pandora.

Pfff, c'est vrai que c'est pas crédible ce dessin animé. Au niveau des flingues dans l'espace je sais pas, mais au niveau juridique ça tient pas la route une seconde cette affaire. De toute façon, j'ai toujours dit que Candy c'était plus réaliste. Plus girly ok, mais plus concret!

Le droit commerciel et des affaires, c'est une nature profonde. Que l'on affine par la suite avec de noooooombreuses années d'études et de bons gros dossiers bien tordus sur le terrain. Et là, Maître Grisier gère tout en souplesse! Même pas peur des cas inextricables genre Rubik's Cube. Mais attention, pas le classique hein. Non, plutôt celui à 17 faces avec changements de couleurs en temps réel. Mais nous on a découvert son secret : là où n'importe qui, confronté à un problème concernant son business ou son bail commercial aurait tendance à vite s'énerver et transpirer, elle plongera tête baissée dans la montagne de paperasse pour tout décortiquer. Pourquoi fait-elle ça? Mais parce qu'elle adore ça!!! Chacun son kif' après tout. Certains vont vibrer devant des fajitas poulet poivrons rouges piment accompagnés d'une Despé bien fraîche, elle c'est ça son truc.

Bon, vous l'avez compris : si vous voulez passer à l'étape supérieur dans le monde des affaires, il faut l'appeler. Et je vous parle même pas du simple fait (hyper classe) d'impressionner le monde rien qu'en disant « J'ai transmis le dossier à mon avocat! » lors d'une négo commerciale. Les requins d'en face vous regarderont déjà d'un autre oeil avant même de parler prix et de fixer les conditions des futurs bails...

Bin oui, « bails » ! Un chacal, des chacals. Un bail, des bails... Hein ? Quoi, on dit des baux ?

Infos-clés

1

Cabinet
49 Grand Rue Saint Michel

6

Années À transpirer sur sa thèse

1

TitrePower Doctor en Droit

12953

Jurisprudences apprises par coeur

Jessica en ligne : https://avocatgrisier.wixsite.com

OÙ VA LE MONDE? I

De nombreuses études tentent de nous donner une direction mais les chiffres et comportements changent à vitesse grand V chaque semaine...

Ce qui est concret c'est qu'en 4 mois, la confiance s'est érodée un peu partout: les mouvements citoyens chutent de 11 points, les experts et les chercheurs perdent 5 points. Même Greta Thunberg, incarnation du monde de demain, recule de 2 points. Les entreprises ne font pas mieux : les grandes marques ne recueillent la confiance que de 8% des sondés. Quant aux start-up, seulement 4% des Français leur font confiance pour bâtir un monde meilleur (source Opinionway). Les prochains mois vont renforcer ce sentiment. Ce qui va accélérer les mouvements de pensées et de comportements.

Il va falloir être ingénieux et flexible. Ce n'est pas le moment de vouloir que tout soit parfait, de consacrer votre temps précieux à construire une stratégie sur 1 an. Prenez des décisions, actionnez, faites rapidement le bilan pour rectifier vos actions. Ne soyez certain de rien. Votre stratégie se construira pas à pas sur le terrain. Ne vous enfermez pas dans une offre et un produit. Restez adaptable!

L'ÉCHEC FAIT PARTIE DU JEU I

En 1978, Thomas Edison a passé des nuits entières dans son atelier du New Jersey à essayer d'inventer l'ampoule électrique!

Dormant 4 heures par nuit, il essaya des milliers de fois de porter à incandescence, dans une ampoule remplie de gaz, un filament de tungstène. Pourquoi n'a-t-il pas désespéré ? A quoi s'est-il raccroché pour continuer à essayer ? On répond souvent à ces interrogations en mettant en avant la force exceptionnelle de sa volonté comme si la clef de son succès résidait simplement dans l'acharnement. C'est oublier l'essentiel: Thomas Edison était fasciné par tout ce que ses échecs lui apprenaient des lois de la nature. Il savait qu'il fallait échouer pour réussir (cf. le livre de Charles Pepin « La vertu de l'échec » que je vous conseille vivement.)

Edison nous démontre qu'essayer c'est réussir. Il persévère, observe et surtout réagi, rebondi rapidement. Il réussit à force d'essayer! Échouer fait partie du jeu. Et dans un monde chaotique, encore plus. Alors donnez-vous la liberté de changer d'avis, d'échouer sur une action. Et surtout, partagez vos expériences car elle renforce votre crédibilité d'entrepreneur et donne confiance à vos prospects et clients.

__ GRISBY QUIZZ

ES-TU CALÉ EN DROIT DES AFFAIRES ?

n°1

Tu as rédigé tes CGV...

- a Sur un coin de table.
- **b** Avec l'aide d'un super pro!
- c Quelles CVG...?

n°2

Le code du commerce, pour toi c'est...

- a Top pour caler une porte!
- **b** La base pour faire du biz.
- C Hyper trop flippant!

n°3

Un avocat pour son business, c'est...

- **a** Accessoire, y'a Internet.
- **b** La marque des big boss!
- c Pas dans mon budget.

n°4

Combien de fois as-tu vu le film La Firme avec Tom?

- a C'est un vieux machin.
- **b** 48, j'le connais par coeur!
- c 1 fois et j'ai rien pigé.

LA QUESTION BONUX

Ton conseil à un entrepreneur concernant ses contrats?

- **a** Fuis...!!!
- **b** Mets tout au carré!
- **c** Ton comptable va gérer ça.

Admire ton résultat sur lafirme.biz/grisby-quizz

LE LIVRE DU MOIS

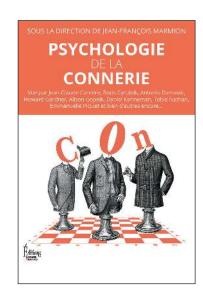
Psychologie de la connerie

Un monde sans connards est-il possible?

« En fait, non. Désolé. Mais ça n'empêche pas d'y réfléchir! » nous répond l'auteur Jean-François Marmion.

Je suis tombé sur ce livre début mai et je dois avouer qu'il m'a fait beaucoup de bien. Mieux comprendre la connerie pour mieux la combattre, tel est l'objectif de ce livre. Sorti en 2019, il est parfait pour le post-covid!

Des psys de tous les pays, mais aussi des philosophes, sociologues et écrivains nous livrent ici leur vision de la connerie humaine.



Choisis : en live ou dans la matrice !





Chaque mercredi à 13h30
Session pizza à 12h00 à La Firme pour ceux qui choisissent le live!

News dans le tuyau

Pour faire le plein de fuel





Mardi 26/05 - 11h00



En ligne - 24h/24



À suivre sur Linkedin!



10 épisodes sur YouTube! Bientôt Netflix?



www.lafirme.biz

Sponsorised by





TRYPTYQUE





