



# PROGRAMME DE FORMATION

---

# LINKEDIN Niveau 2

# **Formation : LINKEDIN**

*Perfectionnement pour prospecter et développer son réseau via LinkedIn.*

## **PROGRAMME :**

### **1 - Optimiser son profil**

- Passer en mode « Expert »
- Créer un profil de qualité
- Paramétrer son profil
- Gérer les flux d'informations

### **2 - Gérer son e-réputation**

- Se rendre incontournable
- Inbound Marketing : attirer l'audience à soi
- Filtrer les sollicitations
- Optimiser la relation entre son « Profil » et les pages « Entreprises » & Vitrine »

### **3 - Appli mobile**

- Gagner en réactivité
- Occuper le terrain efficacement
- Gérer du volume de contacts
- Publier régulièrement sans jamais faillir
- Planifier son plan de publication et d'actions

### **4 - Sales Navigator**

- Objectifs et planification
- Stratégie de prospection
- Cibler : outils et fonctionnalités
- Aller plus loin : Prospect'in

## **Modalités de la formation**

*Mis à jour le 15 avril 2021*

*Formation : LinkedIn #2*

**A qui s'adresse la formation :** Tout professionnel souhaitant optimiser l'utilisation de LinkedIn pour développer son activité.

**Objectifs - Aptitudes - Compétences :**

- Développer son expertise sur LinkedIn
- Utiliser les fonctionnalités de prospection
- Plan opérationnel : actions à mener régulièrement

**Points forts :**

Acquisition de compétences théoriques et pratiques pour comprendre et maîtriser les outils de prospection de la plateforme LinkedIn.

**Formateur :** Olivier Dieu, formateur LinkedIn, Google & Réseau

**Pré-requis :** Avoir une bonne connaissance des fonctionnalités basiques de LinkedIn.

**Dates :** À convenir

**Durée et tarif :** 1 journée de 7h pour 1 participant. Tarif 800€ net de TVA

**Lieu de formation :** Locaux de l'organisme formateur : La Firme - 38 rue Gabriel Péri, 31000 Toulouse

**Moyens pédagogiques :** Supports de cours & Vidéoprojecteur

**Type de formation :** Présentiel (possibilité à distance)

**Moyens de contrôle de l'assiduité :**

Une attestation de fin de formation et une feuille d'émargement

**Support remis :** fichier .pdf avec l'intégralité des points abordés lors de la session de formation.

**Délai d'accès :** 1 mois en moyenne entre la demande du bénéficiaire et le début de la prestation.

**Modalités d'évaluation :** Quizz en début & en fin de formation

**Evaluation et attestation :**

Une évaluation des acquis des stagiaires sera effectuée à l'issue de la formation. Une attestation de fin de formation sera ensuite délivrée.

**Accessibilité :**

Une **étude de faisabilité** sera effectuée en cas de **situation de handicap**. Une salle accessible est mise à disposition pour les personnes à mobilité réduite.

**Taux de satisfaction 2020 de l'Organisme de Formation : 97,25%**