



PROGRAMME DE FORMATION

Le super-pouvoir de **RÉSEAUTER**

Formation : RÉSEAUTER

Optimiser au mieux la gestion et le développement de son réseau professionnel.

PROGRAMME :

1 - Les fondamentaux

- Objectifs : pourquoi réseauter ?
- Les différentes solutions sur le marché. Comment choisir !
- Construire sa propre démarche de networking
- Budget et temps à y consacrer

2 - Le réseau physique

- Théorie des réseaux
- Découvrir le potentiel exponentiel de son réseau
- Se fixer des objectifs
- Règle des 300 contacts : comment les exploiter efficacement
- Marketing viral

3 - Les 10 règles d'or du réseau

- Construire son discours
- Activer son réseau
- Définir sa cible
- Gestion de son carnet d'adresses
- Plan d'action

4 - Le réseau en ligne

- Focus sur LinkedIn
- Construire un profil remarquable et impactant
- Générer de contacts qualifiés
- Publication et diffusion de contenu

Modalités de la formation

A qui s'adresse la formation : Tout professionnel souhaitant développer son réseau afin d'accroître son portefeuille de contacts et son activité.

Objectifs - Aptitudes - Compétences :

- Développer ses contacts
- Optimiser son potentiel networking
- Plan opérationnel : actions à mener régulièrement

Points forts :

Acquisition de compétences théoriques et pratiques pour comprendre et maîtriser les outils essentiels du networking.

Formateur : Olivier Dieu, formateur LinkedIn, Google & Réseau

Pré-requis : Cette formation ne nécessite pas de pré-requis.

Dates : À convenir

Durée et tarif : 1 journée de 7h pour 1 participant. Tarif 800€ net de TVA

Lieu de formation : Locaux de l'organisme formateur : La Firme - 38 rue Gabriel Péri, 31000 Toulouse

Moyens pédagogiques : Supports de cours & Vidéoprojecteur

Type de formation : Présentiel (possibilité à distance)

Moyens de contrôle de l'assiduité :

Une attestation de fin de formation et une feuille d'émargement

Support remis : fichier .pdf avec l'intégralité des points abordés lors de la session de formation.

Délai d'accès : 1 mois en moyenne entre la demande du bénéficiaire et le début de la prestation.

Modalités d'évaluation : Quizz en début & en fin de formation

Evaluation et attestation :

Une évaluation des acquis des stagiaires sera effectuée à l'issue de la formation. Une attestation de fin de formation sera ensuite délivrée.

Accessibilité :

Une **étude de faisabilité** sera effectuée en cas de **situation de handicap**. Une salle accessible est mise à disposition pour les personnes à mobilité réduite.

Taux de satisfaction 2020 de l'Organisme de Formation : 97,25%